



**Top 2024
Company**



Kununu

**Top 2025
Company**



Kununu

Die IVC Pragen GmbH gehört zur IVC Gruppe - einem global führenden Lohn-Hersteller von Vitaminen, Mineralstoffen, Nahrungsergänzungsmitteln und Arzneimitteln. Mit einem Umsatz von ca. EUR 1 Mrd. ist IVC ein langjährig etablierter Partner für die Marken und Handelsmarken unserer weltweiten Kunden.

Wir entwickeln, beschaffen und vermarkten für unsere Kunden – sowohl stationär als auch online - aus den Bereichen Drogerie, Lebensmitteleinzelhandel, Lohnherstellung und Apotheke hochwertige Gesundheitsprodukte (Nahrungsergänzungsmittel und Arzneimittel).

Wir suchen DICH **ab sofort in Vollzeit** zur Verstärkung unseres Teams als

KEY ACCOUNT MANAGER LEH/ APOTHEKEN / DROGERIEN/ LOHNHERSTELLUNG (ALL GENDERS)

DEINE AUFGABEN

- Du gestaltest den Ausbau unseres Kunden- und Produktportfolios – national wie international – aktiv mit und bringst dabei deine Ideen und Erfahrung ein
- Du entwickelst strategische Konzepte zur Weiterentwicklung unserer bestehenden Partnerschaften und bist dabei erste:r Ansprechpartner:in für unsere Key Accounts
- Du überzeugst bei Kundenbesuchen mit fachlicher Kompetenz und einem sicheren Auftreten

- Du beobachtest kontinuierlich Markttrends und Wettbewerber, leitest daraus Handlungsempfehlungen ab und setzt gezielte Maßnahmen zur Positionierung um
- Du konzipierst und realisierst gemeinsam mit dem Team innovative Vertriebsstrategien, die messbar zum Wachstum beitragen
- Du übernimmst eigenverantwortlich die Durchführung von Vertriebsaktivitäten – von der Angebotserstellung bis hin zur erfolgreichen Preis- und Vertragsverhandlung

DEINE QUALIFIKATION

- Du verfügst über fundierte Erfahrung im Vertrieb und hast ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Marktpotenziale
- Du denkst gerne neu, hinterfragst Bestehendes und entwickelst mit Begeisterung innovative Ansätze
- Du denkst unternehmerisch und erkennst Chancen, wo andere Herausforderungen sehen
- Du überzeugst mit Durchsetzungsvermögen und bringst Projekte zielgerichtet zum Abschluss
- Du besitzt analytisches und strategisches Denkvermögen
- Du arbeitest gerne mit Kunden – national sowie international – zusammen und bringst Teamfähigkeit, sowie Lernbereitschaft und Eigeninitiative mit
- Du überzeugst durch starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Du besitzt eine präzise, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus
- Du bist sicher im Umgang mit MS-Office-Programmen
- Du besitzt sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Du hast idealerweise erste Erfahrungen mit Gesundheitsprodukten oder anderen erklärbungsbedürftigen Produkten

WIR BIETEN DIR

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem zukunftsorientierten und expandierenden Unternehmen in einem dynamisch wachsenden Markt
- Persönliche Entwicklungsperspektiven und Karrierechancen durch unser kontinuierliches Wachstum
- Leistungs- und qualifikationsgerechte Vergütung
- Ein offenes, wertschätzendes Miteinander in einem teamorientierten Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz in zentraler Lage von Hannover
- Eine flexible Arbeitszeitkultur inklusive der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und 30 Tage Urlaub
- Attraktive Zusatzleistungen wie eine Hansefit-Karte und das Deutschland-Ticket

INTERESSIERT?

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an bewerbung@ivc-pragen.com.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

IVC Pragen GmbH

Johanna Storch

Pelikanplatz 23

30177 Hannover

+49 511 874 569 63